



شماره :

تاریخ :

پیوست :

قرارداد نمایندگی فروش نرم افزار

ماده ۱- طرفین قرارداد نمایندگی رسمی : این قرارداد بین

الف- آقای فرزند به شماره ملی به نشانی
تلفن همراه به شماره ثابت که کار بازاریابی، فروش، نصب، آموزش و پشتیبانی محصولات شرکت بیتانیک سیستم را برعهده دارند و
منبع نماینده نامیده می شود و

ب- شرکت بیتانیک سیستم به شماره ثبت 18426 و شناسه ملی 14007642470 و کد اقتصادی 411637994439 و به آدرس: بندرعباس - بلوار سید
جمال الدین اسدآبادی - چهارراه سازمان - ساختمان زرتشت - طبقه 5 - واحد 17 و شماره تماس 07633118 که منبع کارفرما نامیده می گردد و طرفین
ملزم به اجرای دقیق مفاد آن می باشند.

ماده ۲- موضوع قرارداد

بازاریابی، نصب، پشتیبانی و آموزش نرم افزار های شرکت بیتانیک سیستم

ماده ۳- مدت قرارداد نمایندگی رسمی:

مدت اجرای این قرارداد از تاریخ به مدت یکسال شمسی می باشد که با توافق طرفین قابل تمدید خواهد بود. لازم به ذکر است که تعهدات باقی مانده به
مشتریان از سوی نماینده با اتمام قرارداد فیما بین پایان نمی یابد و نماینده موظف به اجرای تمامی تعهدات خود تا پایان قرارداد تمامی مشتریان قبلی خود می باشد.

ماده ۴- قیمت و درصد تخفیف قرارداد

حق الزحمه نماینده به این روش محاسبه می گردد:

پورسانت از فروش	پورسانت از نصب، آموزش و پشتیبانی	سقف فروش توسط نماینده
20%	15%	از یک عدد فروش تا 20 عدد توسط نماینده یا زیر مجموعه مربوط به ایشان
25%	15%	از بیست و یکمین فروش تا 30 عدد توسط نماینده یا زیر مجموعه مربوط به ایشان
30%	15%	از سی و یکمین فروش تا 40 عدد توسط نماینده یا زیر مجموعه مربوط به ایشان
35%	15%	از چهل و یکمین فروش به بعد توسط نماینده یا زیر مجموعه مربوط به ایشان

(جدول 1)

تبصره ۱: کارفرما می تواند به صورت موقت و در بازه های زمانی مشخص (همچون برگزاری نمایشگاه ها) قیمت محصولات را درصدی کاهش و یا افزایش دهد. در
این بازه ها سهم نماینده به نسبت قیمت روز محصول محاسبه خواهد شد. تغییر قیمت موقت به اطلاع همکاران خواهد رسید.

تبصره ۲: در صورتیکه قیمت محصولی بطور قطعی تغییر یابد، این موضوع توسط کارفرما به اطلاع نماینده خواهد رسید و در قالب متمم به قرارداد نمایندگی رسمی
افزوده خواهد شد.

تبصره ۳: مبلغ حق الزحمه به صورت زیر محاسبه میگردد.

سهم نمایندگی = (جمع کل فاکتور - مالیات بر ارزش افزوده - تخفیفات داده شده) * درصد نمایندگی طبق جدول 1

امضاء و انگشت نماینده :

مهر و امضاء کارفرما : شرکت بیتانیک سیستم



شماره :

تاریخ :

پیوست :

قرارداد نمایندگی فروش نرم افزار

ماده ۵ - نحوه پرداخت :

- 1- در صورتی که مبلغ توسط نماینده به حساب کارفرما واریز شد طی حداکثر 24 ساعت از زمان پرداخت، حساب کاربری ایشان به اندازه مبلغ واریزی + سود درصد نمایندگی شارژ می گردد.
- 2- در صورتی که مشتری مبلغ قرارداد را مستقیماً به حساب شرکت واریز نمود، شرکت طی **حداکثر 7 روز کاری** مبلغ حق الزحمه نماینده را به حساب ایشان واریز می نماید. شماره حساب رسمی نماینده که کلیه واریزی های شرکت به آن انجام میگردد : به شماره حساب به شماره شبا و شماره کارت بانک شعبه

ماده ۶ - تعهدات نماینده

- 1- نماینده مجاز به حذف نام کارفرما از Copyright محصول نمی باشد.
 - 2- نماینده موظف است هرگونه موارد درخواستی مشتری که اضاف بر موضوع قرارداد بوده و مربوط به نرم افزارهای نماینده باشد را به اطلاع کارفرما رسانیده تا ایشان این موضوع را به قرارداد ایشان اضاف نماید و کشف عدم رعایت این بند توسط کارفرما عملاً شرایط فسخ قرارداد را تلقی نموده و کارفرما مختار است از محل ضمانت های نماینده اعمال جبران خسارت نماید.
 - 3- نماینده موظف است نصب، آموزش و پشتیبانی از محصولات فروش رفته کارفرما را پس از عقد قرارداد با مشتری، به مدت یکسال شمسی انجام دهد. موارد پشتیبانی که نماینده متعهد به اجرای آن است اعم از نصب ویندوز و نصب درایور ها، نصب مجدد نرم افزار، مشکلات شبکه و مشکلات سخت افزاری می باشد، که نماینده باید حدالمقدور این مشکلات را به صورت راه دور و حداکثر 24 ساعت پس از درخواست مشتری حل و فصل نماید و در صورت عدم حصول نتیجه موظف به ارسال نیرو به صورت حضوری جهت رفع مشکل ایجاد شده می باشد.
 - 4- تمامی قرارداد های منعقد شده با مشتریان نماینده می بایست بر روی سربرگ شرکت بیتانیک سیستم و با مهر ارسالی شرکت برای نماینده منعقد گردد و الزاماً اصل قرارداد ها (هارد کپی) به صورت ماهیانه و در انتهای هر ماه به آدرس دفتر مرکزی شرکت بیتانیک سیستم ارسال گردد.
 - 5- نماینده متعهد میگردد دوره های آموزش بازاریابی را بصورت آنلاین برای نماینده های مستقیم زیر مجموعه خود برگزار نماید.
- تبصره 4: چنانچه نماینده پس از عقد قرارداد و فروش یک نرم افزار با مشتری، بهر دلیلی نتواند در زمان مشخص شده نصب و آموزش آن نرم افزار را انجام دهد، کارفرما می تواند به صورت یک جانبه آن قرارداد را فسخ نماید و به یکی دیگر از نمایندگان واگذار نماید همچنین تمام امتیازات و سود حاصل از آن قرارداد + 10٪ جریمه از حساب کاربری ایشان کسر میگردد.
- تبصره 5: نارضایتی مشتریان نماینده از نحوه ارائه خدمات ایشان تنها ملاک تعیین عملکرد پشتیبانی ایشان میباشد و نارضایتی بیش از 20٪ مشتریان نماینده و یا عدم پیگیری پشتیبانی مشتریان بیش از یک ماه شمسی این حق را به کارفرما می دهد که از محل مطالبات ایشان ضرر و زیان حاصله را جبران نماید و در صورت تکرار این مورد پس از دو بار اخطار کتبی کارفرما به نماینده، کارفرما مختار می باشد قرارداد را به صورت یک طرفه فسخ شده اعلام نماید.

ماده ۷ - تعهدات کارفرما

- 1- کارفرما متعهد می شود پرداخت حق الزحمه نماینده را در تاریخ مذکور در ماده 5 واریز نماید.
- 2- کارفرما متعهد می شود قراردادهای شماره خورده و پکیج های نرم افزار را حد اکثر 96 ساعت پس از درخواست نماینده به ایشان تحویل دهد.
- 3- کارفرما متعهد میگردد دوره های آموزش بازاریابی را بصورت آنلاین برای نماینده های مستقیم خود برگزار نماید.

امضاء و انگشت نماینده :

مهر و امضاء کارفرما : شرکت بیتانیک سیستم



شماره :

تاریخ :

پیوست :

قرارداد نمایندگی فروش نرم افزار

4- کارفرما متعهد میگردد در شرایط عادی به هیچ عنوان با نماینده ها و فروشندگان زیر مجموعه نماینده ارتباط غیر از کانال مشخص شده توسط نماینده برقرار ننماید و بصورت تمام و کمال رعایت سلسله مراتب را نماید.

5- کارفرما متعهد به برطرف نمودن مشکلات فنی و آپدیت نرم افزار به صورت دوره ای می باشد، تاریخ این آپدیت ها در سایت همیارطب یا پنل نمایندگی به اطلاع نماینده خواهد رسید.

ماده 8- موارد فسخ قرارداد و خاتمه دادن آن

در صورتی که فسخ قرارداد منجر به وارد آوردن خسارت به کارفرما گردد نماینده موظف به جبران آن خواهد بود. چنانچه به دلایلی خارج از حیطه اختیار و اراده طرفین قرارداد، به علت وقوع اتفاقاتی که در عرف حقوقی به آن فورس ماژور می گویند، انجام تمام یا قسمتی از تعهدات و وظائف موضوع این قرارداد امکان پذیر نباشد، مادام که موانع ذکر شده برطرف نشده باشند، عدم انجام تعهدات مزبور تخلف از مفاد این قرارداد محسوب نمی گردد و در این صورت طرفین ضمن اعلام کتبی مراتب مزبور ظرف مدت پانزده روز از تاریخ وقوع، می توانند با توافق یکدیگر به مدت قرارداد افزوده و یا آن را فسخ نمایند. در حالت فورس ماژور هیچ یک از طرفین حق هیچ گونه ادعایی نسبت به یکدیگر نخواهند داشت. در صورت عدم اعلام و رسیدن به توافق، ظرف مهلت تعیین شده فوق الذکر، کلیه مسئولیت ها و جبران خسارت وارده به طرف دیگر بر عهده متخلف از مفاد این ماده می باشد.

تبصره 6: در صورت فسخ قرارداد با نماینده، تمامی نماینده های زیر مجموعه ایشان کماکان با شرکت ادامه همکاری دارند و نماینده هیچگونه حقی بر اتمام همکاری ایشان با شرکت را ندارد.

ماده 9- سایر شرایط قرارداد:

حقوق و مالکیت فکری و معنوی ناشی از قرارداد شامل مواردی همچون Source Code، Copyright، حق اکتشاف، لیسانس دانش فنی، مستندات فنی، حق تالیف و امثال آنها و کلیه استفاده های متصوره از این نتایج در حال و آینده متعلق به کارفرما می باشد
تبصره 7: تعهد و رعایت حقوق فکری بصورت مستمر و دائمی بوده و با اتمام کار و اختتام قرارداد به پایان نمی رسد.

ماده 10- حل اختلاف

در صورت بروز هرگونه اختلاف ناشی از اجرای قرارداد، هیات حل اختلاف مرکب از فردی از طرف نماینده، و فردی از طرف کارفرما و داور مرضی الطرفین، اختلاف بوجود آمده را بررسی و نسبت به حل و فصل آن اقدام می نمایند. در صورت عدم حصول توافق ظرف مدت یک ماه، موضوع به مراجع ذیصلاح قانونی کشور ارجاع می گردد
تبصره 8: هرگاه یکی از طرفین نشانی خود را در مدت قرارداد تغییر دهد ضروری است موضوع را کتباً (ظرف مدت یک هفته) به طرف مقابل ابلاغ کند در غیر این صورت کلیه نامه ها و اوراق و اظهارنامه ها به نشانی قبلی ارسال و ابلاغ شده تلقی خواهد شد.

تبصره 9: محل ضمانت آقای چک / سفته به شماره (های) مبلغ تا حداکثر دویست میلیون ریال می باشد.

این قرارداد در 10 ماده، 9 تبصره و 2 نسخه تنظیم شده و به امضای طرفین قرارداد رسیده و کلیه نسخ آن اعتبار واحد دارند.

امضاء و انگشت نماینده :

مهر و امضاء کارفرما : شرکت بیتانیک سیستم